



DELÅRSRAPPORT

FÖRSTA KVARTALET

1 JANUARI – 31 MARS 2025



Bolaget i sammandrag

Hoodin är en online-plattform (SaaS) som fokuserar på att underlätta behoven för life science-företag avseende compliance. Bolagets erbjudande sträcker sig globalt och bygger på konceptet **360° Compliance. In One Tool**, vilket adresserar de behov och utmaningar som krävt genom de regelverk och standarder som gäller för produkter inom life science-sektorn.

Hoodins erbjudande

Hoodin är en molnbaserad plattform (SaaS) som hjälper life science-företag att uppfylla regulatoriska krav inom compliance, surveillance och vigilance. Plattformen är globalt skalbar och bygger på konceptet **360° Compliance. In One Tool** – en helhetslösning som omfattar både identifiering av tillämpliga regelverk och kontinuerlig övervakning av förändringar och risker.

Plattformen består i dagsläget av två huvudfunktioner:

- **Smart Compliance List** – Identifierar tillämpliga regelverk, direktiv, lagar och standarder baserat på produktens egenskaper och marknader. Användaren får en harmoniserad och agerbar översikt, inklusive nyckelkrav, lokala avvikelser och källhänvisningar.
- **Smart Surveillance Modules** – Automatiserar bevakning av relevanta informationskällor, inklusive vetenskaplig litteratur, adverse events, regulatoriska uppdateringar, standarder, media och grå litteratur. Varje modul konfigureras efter produktprofil och informationsbehov.

Hoodin möjliggör att:

- Identifiera, strukturera och hantera regulatoriska krav i realtid
- Följa förändringar och risker som påverkar produktens compliance-status
- Agera proaktivt genom att koppla information till konkreta compliance-åtgärder

Resultatet är en effektiv, spårbar och säker process för att uppnå och behålla regulatorisk efterlevnad – samlad i ett verktyg. Under 2025 fortsätter utvecklingen med nya funktioner som ytterligare breddar plattformens kapacitet och för oss närmare målet: att vara den mest kompletta lösningen för regulatory affairs inom life science.

Affärsmodell och marknadsstrategi

- Hoodin erbjuder en omedelbar lösning för att digitalisera och automatisera manuella, fragmenterade och resurskrävande compliance-processer genom en AI-driven plattform. Plattformen transformerar regulatory intelligence, surveillance och vigilance till digitala och skalbara arbetsflöden – särskilt anpassade för life science-sektorn. I en bransch där digitalisering är en



avgörande utmaning möjliggör Hoodin denna transformation med minimal kostnad och maximal effekt.

- Intäktsmodellen bygger på:
 - En fast månadslicens (€149) för tillgång till plattformens grundfunktionalitet
 - En rörlig avgift baserad på antal produkter (€49 per produkt) och extra användare (€45 per användare utöver en inkluderad plats)

Denna modell möjliggör hög flexibilitet och skalbarhet – från startups med enstaka produkter till globala koncerner med omfattande portföljer och multidisciplinära team.

Exempel – Startup (1 produkt, 2 användare):

€149 (licens) + €49 (produkt) + €45 (1 extra användare) = **€243/månad**

Exempel – Stort bolag (100 produkter, 10 användare):

€149 (licens) + €4 900 (100 produkter) + €405 (9 extra användare) = **€5 454/månad**

- Hoodin distribueras via två huvudkanaler:
 - **Direktförsäljning** till företag inom medicinteknik, IVD, läkemedel och bioteknik
 - **Partnerintegrationer**, där Hoodin kopplas till t.ex. QMS/eQMS-system och blir en naturlig del av kundens befintliga compliance-ekosystem
- Genom denna strategi bygger vi både bredd och djup i marknadspenetrationen, med målet att göra Hoodin till en standardlösning för digitalt regulatoriskt arbete inom life science.

AI som nyckelkomponent i framtidens Regulatory Affairs

Hoodin har integrerat en domäntränad AI-modell som driver kärnfunktionaliteten i plattformen. AI-motorn är utformad för att hantera den komplexitet, variation och volym som kännetecknar regulatoriskt arbete inom life science – och är fullt integrerad i produktens arkitektur.

- I **Smart Compliance List** används AI för att tolka regulatoriska dokument, identifiera tillämpliga krav baserat på produktdata, samt flagga skillnader mellan marknader.
- I **Smart Surveillance Modules** prioriterar AI nyhetsflöden, uppdateringar, adverse events och litteratur, och genererar sammanfattningar och notifieringar kopplade till användarens specifika övervakningsbehov.



AI genererar inte bara information – den transformerar innehåll till beslutsstöd: prioriterat, kontextualiserat och direkt kopplat till regulatoriska krav och teknisk dokumentation. Resultatet är en mer förutsägbar och skalbar compliance-process.

Surveillance och Regulatory Intelligence – Tillämpning inom Hoodin

Hoodin är konstruerat för att möta verkligheten i en regulatoriskt intensiv och snabbt föränderlig miljö. Plattformens två huvudfunktioner – **Smart Compliance List** och **Smart Surveillance Modules** – ger tillsammans ett komplett stöd för såväl strategisk planering som operativ hantering av regulatoriska krav.

- **Smart Compliance List** strukturerar tillämpliga regelverk, lagar och standarder för varje produkt – baserat på attribut, indikation och marknad. Över 1 500 regelverk är integrerade, inklusive EU-förordningar, lokala implementeringar, motsvarigheter i tredjeländer samt internationella standarder. Lokala avvikelser och harmonisering visualiseras och länkas till konkreta krav och åtgärder.
- **Smart Surveillance Modules** bevakar kontinuerligt externa källor – t.ex. regulatoriska databaser, vetenskaplig litteratur, adverse events, standarder och grå informationsflöden – och levererar agerbara insikter kopplade till produktspecifika regulatoriska sammanhang.

Tillsammans utgör dessa funktioner en helhetslösning för *regulatory intelligence* (vad som gäller) och *surveillance* (vad som förändras). Hoodin täcker in krav inom:

- Medicinteknik (MDR, 21 CFR Part 820, ISO 13485)
- IVD (IVDR, ISO 15189)
- Läkemedel och bioteknik (GMP, GDP, ICH, USP)
- Tvärgående områden som cybersäkerhet, miljöreglering, produktsäkerhet och AI-regelverk

Med en plattform som kontinuerligt analyserar, uppdaterar och kopplar samman krav med konkreta compliance-åtgärder, ger Hoodin RA/QA-team ett verktyg för att arbeta både snabbare och säkrare – i takt med ökande regulatorisk komplexitet.



VD har ordet

Ett avgörande kvartal – Hoodin tar nästa steg mot att bli branschens mest kompletta compliance-plattform för life sciences

2024 lade vi grunden. Med lanseringen av vår första huvudfunktion – **Smart Surveillance Modules** – etablerade vi ett nytt sätt för life science-bolag att bedriva proaktiv och strukturerad omvärldsbevakning.

Under Q1 2025 har vi tagit nästa steg: **Smart Compliance List** har utvecklats och lanserades under de första dagarna av Q2. **Smart Compliance List** har visat sig vara en banbrytande lösning för att identifiera, förstå och agera på tillämpliga regelverk och regulatoriska krav – marknad för marknad.

Mottagandet har varit starkt. En användare uttryckte det träffsäkert:

"Det här är första gången vi haft en regulatory intelligence-lösning som direkt stödjer vårt operativa compliance-arbete."

Med Surveillance och Compliance fullt integrerade i plattformen tar vi nu sikte på att under 2025 lansera de sista nyckelkomponenterna i vår roadmap – däribland **Smart Standards List** och utökad **harmonisering och analys av globala regelverk**. Målet är tydligt: Att erbjuda en komplett, AI-stödd plattform som löser de mest centrala utmaningarna inom regulatory affairs och quality assurance – globalt.

Vår strategi bygger på systematisk utveckling med tydlig koppling till användarnytta och affärsrelevans. Hoodin sparar tid, reducerar risk och stärker beslutsfattande. Samtidigt bygger vi en lösning som är fullt skalbar – från enstaka produkter till globala portföljer.

En viktig framgång under kvartalet har också varit lanseringen av **The AI Compliance Mastery Program – Embrace the Future of Regulatory Affairs**. Programmet genomförs var 14:e dag med 25 deltagare per tillfälle och har snabbt blivit en effektiv kanal för både kunskapsspridning och relationer med nya kunder.

Vi står starkt rustade inför resten av året. Hoodin är inte längre ett verktyg för att bevaka information – det är ett nav för att förstå, prioritera och agera.

Vår ambition är tydlig – Hoodin ska bli den mest värdeskapande plattformen för regulatoriskt arbete inom life science-sektorn.

Tack för ert fortsatta stöd och förtroende.

Marcus Emne VD, Hoodin

Första kvartalet, 2025-01-01 – 2025-03-31

- Nettoomsättning 214 (243) KSEK
- Rörelseresultat -1 245 (-1 287) KSEK
- Resultat efter skatt -1 245 (-1 286) KSEK
- Resultat per aktie -0,02 (-0,04) SEK

Väsentliga händelser under perioden

- Lansering av AI Compliance Mastery Program
I mitten av mars lanserades ett nytt koncept för att accelerera kundtillväxten: AI Compliance Mastery Program. Det första programmet, som riktade sig till regulatory affairs-professionella inom medicinteknik, IVD, läkemedel och bioteknik, blev omedelbart fullbokat med 20 deltagare – och över 300 personer köade för att delta i kommande program.
- Utökat förtroende från befintlig kund
En befintlig kund lade en tilläggsbeställning, värd cirka 400 000 SEK, på en skräddarsydd lösning för att möta nya, specifika behov.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Styrelsen föreslog företrädesemission och tog upp bryggglån
Styrelsen beslutade i början av april att föreslå bolagsstämman att fatta beslut om att genomföra en nyemission med företrädesrätt för Bolagets aktieägare, som vid full teckning skulle tillföra Bolaget cirka 7 MSEK ("Företrädesemissionen") före avdrag för emissionskostnader, vilka beräknas uppgå till 0,65 MSEK. Bolaget har även ingått två brygglåneavtal om totalt 2 MSEK med två av Bolagets största aktieägare.
- Ny strategisk kund inom global läkemedelsproduktion
I början av april tecknades ett avtal med en ny strategisk kund – en global aktör med över 13 000 anställda och verksamhet i mer än 35 produktionsanläggningar världen över. Kunden är Europas största producent av förpackningslösningar och läkemedelsleveranssystem, med en portfölj som inkluderar allt från insulinpennor och inhalatorer till förfyllda sprutor, injektionsflaskor, mikropumpar och förslutningssystem för både flytande och fasta läkemedel.
- Lansering av Smart Compliance List
I mitten av april lanserades Smart Compliance List – världens första AI-stödda lösning för harmoniserad regelverkshantering inom life science.



Nettoomsättning och resultat för Q1

Nettoomsättningen uppgick till 214 (243) KSEK. Rörelseresultatet uppgick till -1 245 (-1 287) KSEK.

Även om bolaget har sett en mycket positiv utveckling under kvartalet, återspeglas detta ännu inte i kvartalets omsättning och resultat. De utdragna ledtiderna inom försäljningen spelar en stor roll här, då våra kunder ofta väljer att aktivera sina licenser i en senare fas, efter testperiodens slut. Detta är särskilt vanligt bland Medtech-kunder som är mitt uppe i omfattande förändringsarbete kopplat till införandet av MDR.

Under perioden har vi också initierat flera strategiska samarbeten, särskilt med företag inom kvalitetssystem (QMS). Dessa samarbeten, tillsammans med den ökade användningen av AI i vår plattform, har stärkt vår marknadsnärvaro och positionerat oss väl för framtida tillväxt. Trots att dessa framsteg ännu inte återspeglas i det finansiella resultatet, förväntas de ge avkastning på sikt när de längre försäljningscyklerna slutförs.

Resultatet före skatt blev -1 245 (-1 286) KSEK. Resultatet efter skatt uppgick till -1 245 (-1 286) KSEK och resultatet per aktie uppgick till -0,02 (-0,04) SEK.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick under kvartalet till -970 (-888) KSEK.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under kvartalet till -302 (-252) KSEK. För mer information angående investeringar se avsnittet "Investeringar och avskrivningar" nedan.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under kvartalet till 0 (0) KSEK.

Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 802 (1 923) KSEK.

De kortfristiga skulderna uppgick vid periodens slut till 653 (944) KSEK. Dessa bestod främst av upplupna kostnader och förutbetalda intäkter som i slutet av perioden uppgick till 437 (547) KSEK.

Soliditeten uppgick till 82,9 (81,0) procent.

Investeringar och avskrivningar

Bolaget vidareutvecklar kontinuerligt plattformen för att ytterligare tillföra värde vid användande av Hoodins produkter. En väsentlig del av Hoodins strategi är att bolagets plattform skall bistå ett företag inom life science med intelligence avseende en produkt och hela produktens livscykel samt guida och utbilda användaren för att de ska få bästa tänkbara resultat.



Under kvartalet uppgick bolagets investeringar till 302 (252) KSEK varav 302 (252) KSEK hänförs till aktiverade utvecklingskostnader.

Avskrivningarna uppgick under kvartalet till 232 (298) KSEK.

Eget kapital

Vid periodens utgång uppgick Bolagets eget kapital till 3 158 (4 023) KSEK. Det registrerade aktiekapitalet var 1 052 363,80 (2 229 994,125) SEK, fördelat på 52 618 190 (29 733 255) aktier, envar med ett kvotvärde om 0,02 (0,075) SEK.

Det finns ett aktieslag i Bolaget. Bolagets aktie noterades den 7 november 2018 på Spotlight Stock Market under tickern HOODIN.

Framtidsutsikter och risker

Vi ser att behovet avseende effektiv bevakning och inhämtning av digitalt innehåll samt AI modeller för analys och beslutsstöd ökar på såväl kort som lång sikt inom de flesta branscher. Hoodin väljer för närvarande att leverera en lösning på de behov som finns inom life science då vi bedömer vi att bolaget har mycket goda framtidsutsikter att fortsätta att vinna kunder och marknadsandelar inom denna bransch. Ett ökande antal branscher åläggs dessutom legala eller kommersiella krav att bevaka och hantera digitalt innehåll vilket vi ser som positivt för Hoodins långsiktiga tillväxt.

Beteenden, behov och efterfrågan kommer att förändras. Man kan redan nu utröna att tjänstesektorer som innefattat mycket manuell datainsamling inte kommer ha möjlighet att utföra det på samma sätt längre. Detta på grund av den ökande mängden digitalt innehåll som skapas löpande. För Hoodin gäller det att noggrant följa utvecklingen och snabbt fånga upp och validera nya behov för att anpassa erbjudandet.

Vi förväntar oss att flertalet branscher kommer att leta efter verktyg för att effektivisera bevakning och bearbetning av viktig information i kostnadsbesparande syfte.

Det ökande osäkerhetsläget i världen utgör en potentiell utmaning för Hoodin. Situationen med pågående konflikter och krig i Europa och Mellanöstern skapar självklara hot och osäkerheter som kan påverka vår verksamhet. Parallellt med detta ser vi att stigande räntenivåer och en oberäknelig inflation utgör ytterligare risker som kan påverka de marknader vi riktar oss mot. Dessa faktorer kan medföra ökade krav och påfrestningar för företag inom våra fokusområden.

Hoodin, som en plattform för avancerad digital bevakning och effektivisering, kan dock potentiellt dra nytta av den nya marknadssituationen. Vi förstår vikten av att företag



behöver effektiva verktyg för att hantera dessa potentiella utmaningar, och sparande av både tid och pengar blir än mer kritiskt.

Hoodin ser fortsatt att behovet av digitalisering och effektivisering över tid kommer fortsätta öka och ge en positiv effekt på försäljningen på längre sikt.

Årsstämma

Årsstämma kommer att hållas i Malmö den 14 maj 2025.

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är upprättad enligt Årsredovisningslagen med tillämpning av Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Resultaträkningar

	2501-2503	2401-2403	2401-2412
Rörelsens intäkter m.m.			
Nettoomsättning	214 279	242 705	1 044 057
Aktiverat arbete för egen räkning	301 855	252 370	1 130 925
Övriga rörelseintäkter	401	887	2 303
	516 535	495 962	2 177 285
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader	-437 877	-435 866	-1 819 839
Personalkostnader	-1 089 549	-1 047 716	-4 012 428
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-232 157	-298 119	-1 097 639
Övriga rörelsekostnader	-1 741	-851	-121 682
	-1 761 324	-1 782 552	-7 051 588
Rörelseresultat	-1 244 789	-1 286 590	-4 874 303
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	200	538	54 749
Räntekostnader och liknande resultatposter	0	0	0
	200	538	54 749
Resultat efter finansiella poster	-1 244 589	-1 286 052	-4 819 554
Skatt på periodens resultat	0	0	0
Periodens resultat	-1 244 589	-1 286 052	-4 819 554
Genomsnittligt antal aktier	52 618 190	29 733 255	42 319 969
Resultat per aktie	-0,02	-0,04	-0,11



Balansräkningar

2025-03-31 2024-03-31 2024-12-31

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Imateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

2 707 400	2 676 059	2 637 702
2 707 400	2 676 059	2 637 702

Summa anläggningstillgångar

2 707 400	2 676 059	2 637 702
-----------	-----------	-----------

Omsättningstillgångar

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar

46 213	105 414	97 856
--------	---------	--------

Övriga kortfristiga fordringar

131 392	133 177	92 428
---------	---------	--------

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

124 199	129 501	139 827
---------	---------	---------

301 804	368 092	330 111
---------	---------	---------

Kassa och bank

Kassa och bank

802 429	1 922 577	2 074 560
---------	-----------	-----------

802 429	1 922 577	2 074 560
---------	-----------	-----------

Summa omsättningstillgångar

1 104 233	2 290 669	2 404 671
-----------	-----------	-----------

SUMMA TILLGÅNGAR

3 811 633	4 966 728	5 042 373
-----------	-----------	-----------



	2025-03-31	2024-03-31	2024-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	1 052 364	2 229 994	1 052 364
Fond för utvecklingsutgifter	2 707 400	2 676 059	2 637 702
	3 759 764	4 906 053	3 690 066
Fritt eget kapital			
Överkursfond	48 355 225	43 263 785	48 355 225
Balanserat resultat	-47 712 138	-42 861 243	-42 822 886
Årets resultat	-1 244 589	-1 286 052	-4 819 554
	-601 502	-883 510	712 785
Summa eget kapital	3 158 262	4 022 543	4 402 851
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	81 510	266 000	89 939
Övriga skulder	134 530	130 780	137 749
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	437 331	547 405	411 834
	653 371	944 185	639 522
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	3 811 633	4 966 728	5 042 373

Kassaflödesanalyser

	2501-2503	2401-2403	2401-2412
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster	-1 244 589	-1 286 052	-4 819 554
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	232 157	298 119	1 215 032
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-1 012 432	-987 933	-3 604 522
Förändring av rörelsekapital			
Förändring av kortfristiga fordringar	28 307	-15 303	22 678
Förändring av kortfristiga skulder	13 849	115 074	-189 589
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-970 276	-888 162	-3 771 433
Investeringsverksamheten			
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-301 855	-252 369	-1 130 925
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-301 855	-252 369	-1 130 925
Finansieringsverksamheten			
Nyemission efter avdrag för transaktionskostnader	0	0	3 913 810
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	0	3 913 810
PERIODENS KASSAFLÖDE	-1 272 131	-1 140 531	-988 548
Likvida medel vid periodens början	2 074 560	3 063 108	3 063 108
Likvida medel vid periodens slut	802 429	1 922 577	2 074 560



Kommande rapporttillfällen

Delårsrapport Q2

21 augusti 2025

Malmö den 30 april 2025

Hans-Peter Ostler
Ordförande

Marcus Emne
VD och Styrelseledamot

Per Bengtsson
Styrelseledamot

Martin King
Styrelseledamot

För ytterligare information vänligen kontakta: Marcus Emne, Verkställande direktör
Tel: 0793-35 76 58, marcus@hoodin.com

Denna rapport har ej varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.