



**DELÅRSRAPPORT**  
**FÖRSTA KVARTALET**  
**1 JANUARI – 31 MARS 2024**



## Bolaget i sammandrag

Hoodin är en online-plattform (SaaS) som fokuserar på att underlätta behoven för life science-företag avseende surveillance och vigilance\*. Bolagets erbjudande sträcker sig globalt och bygger på konceptet 360 Surveillance & Vigilance, vilket är ett område som ofta är kravställt genom de regelverk och standarder som gäller för produkter inom life science-sektorn.

### Hoodins erbjudande

Hoodin möjliggör automatiserad surveillance och vigilance för life science-företag genom sin SaaS-plattform. Användare kan skapa effektiva processer för företaget, teamet eller individuellt. Genom Hoodin sker automatisk bevakning av produkter eller produktområden för att identifiera väsentliga förändringar och händelser, såsom:

- Övervakning av vetenskaplig litteratur relaterad till företagets produkter för att hålla sig informerade om den senaste forskningen.
- Bevakning av avvikelserapporter (t.ex. adverse events) för både egna och konkurrerande produkter för att snabbt reagera på eventuella säkerhetsproblem.
- Uppdateringar av globala och lokala regelverk samt standards för att säkerställa efterlevnad och anpassa strategier.
- Identifiering av omnämningen av företagets produkter i media, forum och sociala medier.
- Bevakning av s.k. "grey literature" och andra icke-traditionella informationskällor för att få en holistisk bild av relevanta ämnesområden.

Värde skapas genom att kunderna kan använda resultaten från sina bevakningar för att effektivisera internt beslutsfattande och förbättra sina processer. Hoodins tjänst möjliggör även tidseffektiv rapportering och spridning av viktig kunskap till utvalda målgrupper.

### Affärsmodell

Hoodins affärsmodell bygger på att slutanvändaren (life science-företag) ersätter manuella eller mindre ändamålsenliga lösningar med Hoodin. Intäkterna genereras genom en fast månadslicens och en varierande avgift baserad på antalet produkter och produktslag som användaren skapar surveillance & vigilance projekt för i Hoodin.

### Marknadssatsningar och strategi

Hoodin satsar på att erbjuda bransch- och tillämpningsspecifika lösningar för att möta de unika behoven inom life science. Företaget använder en försäljningsstrategi där partners inom life science etablerar kontakter med slutkunden för att integrera Hoodins mjukvara som en del i sin tjänsteleverans. Hoodin bedriver även direktförsäljning till slutkunden för att effektivt nå ut på marknaden. Hoodins plattform erbjuder betydande tidsbesparingar och förbättrad kvalitet genom dygnet runt-bevakning, något som få eller inga företag kan upprätthålla med manuell arbetskraft. Fördelarna inkluderar kontinuerlig övervakning, snabb respons, ökad effektivitet, minskat risktagande och tillgång till högkvalitativa data. Denna unika kombination av kontinuerlig övervakning och automatisering ger företag möjligheten att fatta välgrundade beslut.



## **Hoodins AI-Implementering för Avancerad Analys och Bevakning**

Hoodin har framgångsrikt integrerat avancerad artificiell intelligens (AI) för att stödja life science-företag i att analysera och tolka omfattande informationsmängder relaterade till deras produkter. Den anpassade AI-drivna ansatsen möjliggör en hög grad av automatisering och precision, och det är särskilt anpassat för att hantera komplexiteten inom life science-sektorn.

*\* Surveillance och vigilance för life science-företag refererar till systematisk övervakning och uppmärksamhet på relevanta områden, inklusive produktsäkerhet, regelverk och omvärldsinsikter. Det syftar till att säkerställa fullständig efterlevnad och snabb respons på förändringar i den vetenskapliga och regulatoriska miljön. Dessa krav är bland annat specificerade inom regelverk såsom EU:s Medical Device Regulations och In Vitro Diagnostic Regulation (IVDR) för IVD-produkter, FDA:s (Nordamerika) regelverk såsom 21 CFR Part 820 för medicintekniska produkter och 21 CFR Part 211 för läkemedel, samt standarder från ISO, inklusive ISO 13485 för medicintekniska produkter och ISO 15189 för medicinska laboratorier. Ytterligare globala standarder och riktlinjer från organisationer som ICH (International Council for Harmonisation of Technical Requirements for Pharmaceuticals for Human Use) och USP (United States Pharmacopeia) kan också vara tillämpliga beroende på produkttyp och marknad.*



## VD har ordet

### En spännande tid präglad av innovation och tillväxt

Vår resa in i 2024 har präglats av en stark framåtrörelse och en tydlig vision om framtiden. Vi på Hoodin har inlett arbetet med en revolutionerande ny version av vår plattform, driven av kraften i AI och vår unika data- och informationstillgång inom life science. Denna nya version kommer att bana väg för en betydande förbättring av vår förmåga att lösa komplexa problem inom regulatoriska frågor.

### AI lyfter Hoodin till nya höjder

Vi ser en enorm potential i AI:s förmåga att transformera hur vi hanterar regulatoriska frågor inom life science. Genom att integrera AI i den nya versionen av Hoodin kommer vi att kunna erbjuda en oöverträffad effektivitet och precision i hanteringen av komplexa data och regelverk.

Detta innebär att vi kan erbjuda våra kunder:

- **Förbättrad riskhantering:** Genom proaktiv identifiering och analys av potentiella risker kan vi hjälpa våra kunder att undvika kostsamma förseningar och problem.
- **Optimerad regelefterlevnad:** Vi kan automatisera och effektivisera processer för regelefterlevnad, vilket frigör tid och resurser för våra kunder att fokusera på innovation och tillväxt.
- **Förbättrad spårbarhet och transparens:** Vi ger våra kunder en oöverträffad överblick över all regulatorisk data och information, vilket ger dem fullständig kontroll och transparens.

### Marknaden vaknar till MDR:s utmaningar

Vi ser tydliga tecken på att marknaden börjar vakna till inför de utmaningar som den kommande utgången av den så kallade "grace perioden" för MDR medför. Företag inser nu behovet av att ta itu med lösningar för post market surveillance (PMS) och Hoodin är väl positionerat för att möta detta behov. Som ett resultat av detta har bolaget inlett flertalet positiva dialoger med både slutkunder och samarbetspartners.

Vår unika kombination av AI, data och expertis inom life science gör oss till den perfekta partnern för företag som vill:

- **Etablera effektiva PMS-processer:** Vi kan hjälpa dem att designa, implementera och hantera robusta PMS-system som garanterar efterlevnad av MDR.
- **Minska risker och kostnader:** Vi kan identifiera och hantera potentiella problem tidigt, vilket sparar både tid och pengar.
- **Få en konkurrensfördel:** Vi kan ge dem verktygen och insikterna de behöver för att ligga steget före i den ständigt föränderliga regulatoriska miljön.



## **Samarbete med QMS-leverantörer för en helhetslösning**

Vi har noterat ett ökat intresse från företag som erbjuder kvalitetssystem (QMS, quality management system) för samarbete med Hoodin. Vi ser detta som en positiv utveckling och välkomnar möjligheten att samarbeta med QMS-leverantörer för att erbjuda våra kunder en komplett lösning för hantering av regulatoriska frågor.

Genom att kombinera Hoodins AI-drivna plattform med robusta QMS-system kan vi erbjuda kunderna en överträffad nivå av effektivitet, precision och transparens.

## **Händelser under Q1 2024**

Under det första kvartalet 2024 har Hoodin fokuserat på att:

- **Förbättra den AI-drivna plattformen:** Fortsatt utveckling av den nya AI-drivna plattformen för att förbättra dess förmåga att hantera komplexa data och regelverk.
- **Förbereda lanseringen av den nya plattformen:** Förberedande aktiviteter för lanseringen av den nya AI-drivna plattformen under de kommande månaderna.
- **Stärka kundsamarbetet:** Utökade samarbeten med befintliga kunder och etablering av nya kundrelationer.
- **Delta i branschmässor:** Deltagande i relevanta branschmässor för att öka synligheten och marknadsföra Hoodins lösningar.

Vi är övertygade om att Hoodin är väl positionerat för en stark tillväxt och framgång under de kommande åren. Med vår innovativa teknik, unika data och expertis inom life science är vi redo att hjälpa våra kunder att navigera den komplexa regulatoriska miljön och nå nya framgångar. Vi ser fram emot att fortsätta vår resa tillsammans med er.

**Tack för ert fortsatta stöd och förtroende!**

**Marcus Emne**  
**VD, Hoodin**



## Första kvartalet, 2024-01-01 – 2024-03-31

- Nettoomsättning 243 (252) KSEK
- Rörelseresultat -1 287 (-1 480) KSEK
- Resultat efter skatt -1 286 (-1 575) KSEK
- Resultat per aktie -0,04 (-0,12) SEK

## Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Förslag om företrädesemission  
*Styrelsen föreslog den 10 april 2024 att årsstämman ska fatta beslut om att genomföra en delvis säkerställd företrädesemission om cirka 5,95 MSEK före emissionskostnader. Teckningsförbindelser och emissionsgarantier uppgår till cirka 3,7 MSEK motsvarande cirka 62,8 % av emissionen.*

## Nettoomsättning och resultat för Q1

Nettoomsättningen uppgick till 242 (252) KSEK, vilket är en minskning med 10 KSEK jämfört med motsvarande kvartal föregående räkenskapsår. Rörelseresultatet uppgick till -1 287 (-1 480) KSEK.

Även om bolaget har observerat en positiv trend under denna period, återspeglas den ännu inte i kvartalets omsättning och resultat. Detta kan delvis tillskrivas de utdragna ledtiderna inom försäljningen. Denna förlängda tidsram beror på att våra kunder inte bara har en 14-dagars testperiod, utan också möjligheten att välja att aktivera sina licenser i en senare fas än direkt efter testperiodens avslut. Detta scenario är särskilt vanligt bland Medtech-kunder som genomgår omfattande förändringsarbeten i samband med införandet av MDR.

Resultatet före skatt blev -1 286 (-1 575) KSEK. Resultatet efter skatt uppgick till -1 286 (-1 575) KSEK och resultatet per aktie uppgick till -0,04 (-0,12) SEK.

## Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick under kvartalet till -888 KSEK jämfört med -1 093 KSEK motsvarande period föregående räkenskapsår.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under kvartalet till -252 KSEK jämfört med -271 KSEK motsvarande period föregående räkenskapsår. För mer information angående investeringar se avsnittet "Investeringar och avskrivningar" nedan.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under kvartalet till 0 (1 200) KSEK.

Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 1 923 (2 706) KSEK.

De kortfristiga skulderna uppgick vid periodens slut till 944 (2 371) KSEK. Dessa bestod främst av upplupna kostnader och förutbetalda intäkter som i slutet av perioden uppgick till 547 KSEK att jämföra med 644 KSEK i slutet av motsvarande period föregående år.

Soliditeten uppgick till 81,0 (81,7) procent.



Styrelsens bedömning är att bolagets likvida medel tillsammans med prognostiserade intäkter och den delvis säkerställda emissionen som offentliggjordes den 10 april 2024 täcker verksamhetens behov 12 månader framåt samt att kriterierna för fortlevnadsprincipen uppfylls.

## **Investeringar och avskrivningar**

Bolaget vidareutvecklar kontinuerligt plattformen för att ytterligare tillföra värde vid användande av Hoodins produkter. En väsentlig del av Hoodins strategi är att bolagets plattform skall bistå ett företag inom life science med intelligence avseende en produkt och hela produktens livscykel samt guida och utbilda användaren för att de ska få bästa tänkbara resultat.

Under kvartalet uppgick bolagets investeringar till 252 (271) KSEK varav 252 (271) KSEK hänförs till aktiverade utvecklingskostnader.

Avskrivningarna uppgick under kvartalet till 298 (354) KSEK.

## **Eget kapital**

Vid periodens utgång uppgick Bolagets eget kapital till 4 023 (10 592) KSEK. Det registrerade aktiekapitalet var 2 229 994,125 (997 570,275) SEK, fördelat på 29 733 255 (13 300 937) aktier, envar med ett kvotvärde om 0,075 (0,075) SEK.

Det finns ett aktieslag i Bolaget. Bolagets aktie noterades den 7 november 2018 på Spotlight Stock Market under tickern HOODIN.

## **Framtidsutsikter och risker**

Vi ser att behovet avseende effektiv bevakning och inhämtning av digitalt innehåll ökar på såväl kort som lång sikt inom de flesta branscher. Hoodin väljer för närvarande att leverera en lösning på de behov som finns inom life science då vi bedömer vi att bolaget har mycket goda framtidsutsikter att fortsätta att vinna kunder och marknadsandelar inom denna bransch. Ett ökande antal branscher åläggs dessutom legala eller kommersiella krav att bevaka och hantera digitalt innehåll vilket vi ser som positivt för Hoodins långsiktiga tillväxt.

Beteenden, behov och efterfrågan kommer att förändras. Man kan redan nu utröna att tjänstesektorer som innefattat mycket manuell datainsamling inte kommer ha möjlighet att utföra det på samma sätt längre. Detta på grund av den ökande mängden digitalt innehåll som skapas löpande. För Hoodin gäller det att noggrant följa utvecklingen och snabbt fånga upp och validera nya behov för att anpassa erbjudandet.

Vi förväntar oss att flertalet branscher kommer att leta efter verktyg för att effektivisera bevakning och bearbetning av viktig information i kostnadsbesparande syfte.

Det ökande osäkerhetsläget i världen utgör en potentiell utmaning för Hoodin. Situationen med pågående konflikter och krig i Europa skapar självklara hot och osäkerheter som kan påverka vår verksamhet. Parallellt med detta ser vi att stigande räntenivåer och en oberäknelig inflation utgör ytterligare risker som kan påverka de marknader vi riktar oss mot. Dessa faktorer kan medföra ökade krav och påfrestningar för företag inom våra



fokusområden.

Hoodin, som en plattform för avancerad digital bevakning och effektivisering, kan dock potentiellt dra nytta av den nya marknadssituationen. Vi förstår vikten av att företag behöver effektiva verktyg för att hantera dessa potentiella utmaningar, och sparande av både tid och pengar blir än mer kritiskt.

Hoodin ser fortsatt att behovet av digitalisering och effektivisering över tid kommer fortsätta öka och ge en positiv effekt på försäljningen på längre sikt.

## **Årsstämma**

Årsstämma kommer att hållas i Malmö den 15 maj 2024.

## **Kommande rapporttillfällen**

Delårsrapport Q2

28 augusti 2024





## Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är upprättad enligt Årsredovisningslagen med tillämpning av Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

## Resultaträkningar

	2401-2403	2301-2303	2301-2312
<b>Rörelsens intäkter m.m.</b>			
Nettoomsättning	242 705	252 262	1 048 705
Aktiverat arbete för egen räkning	252 370	271 375	803 257
Övriga rörelseintäkter	887	13 114	15 255
	<b>495 962</b>	<b>536 751</b>	<b>1 867 217</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Övriga externa kostnader	-435 866	-431 185	-1 884 296
Personalkostnader	-1 047 716	-1 229 985	-4 422 315
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-298 119	-354 117	-1 303 431
Övriga rörelsekostnader	-851	-1 150	-6 293
	<b>-1 782 552</b>	<b>-2 016 437</b>	<b>-7 616 335</b>
<b>Rörelseresultat</b>	<b>-1 286 590</b>	<b>-1 479 686</b>	<b>-5 749 118</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	538	937	11 477
Räntekostnader och liknande resultatposter	0	-96 666	-135 754
	<b>538</b>	<b>-95 729</b>	<b>-124 277</b>
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>-1 286 052</b>	<b>-1 575 415</b>	<b>-5 873 395</b>
Skatt på periodens resultat	0	0	-5 587 301
<b>Periodens resultat</b>	<b>-1 286 052</b>	<b>-1 575 415</b>	<b>-11 460 696</b>
Genomsnittligt antal aktier	29 733 255	13 300 937	21 608 387
Resultat per aktie	-0,04	-0,12	-0,53



## Balansräkningar

2024-03-31 2023-03-31 2023-12-31

### TILLGÅNGAR

#### Anläggningstillgångar

##### Imateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

2 676 059	3 139 240	2 721 809
<b>2 676 059</b>	<b>3 139 240</b>	<b>2 721 809</b>

##### Finansiella anläggningstillgångar

Uppskjuten skattefordran

0	6 604 837	0
<b>0</b>	<b>6 604 837</b>	<b>0</b>

#### Summa anläggningstillgångar

<b>2 676 059</b>	<b>9 744 077</b>	<b>2 721 809</b>
------------------	------------------	------------------

#### Omsättningstillgångar

##### Kortfristiga fordringar

Kundfordringar

105 414	117 736	116 126
---------	---------	---------

Aktuella skattefordringar

0	2 050	0
---	-------	---

Övriga kortfristiga fordringar

133 177	298 363	98 412
---------	---------	--------

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

129 501	95 735	138 251
---------	--------	---------

<b>368 092</b>	<b>513 884</b>	<b>352 789</b>
----------------	----------------	----------------

##### Kassa och bank

Kassa och bank

1 922 577	2 705 560	3 063 108
<b>1 922 577</b>	<b>2 705 560</b>	<b>3 063 108</b>

#### Summa omsättningstillgångar

<b>2 290 669</b>	<b>3 219 444</b>	<b>3 415 897</b>
------------------	------------------	------------------

### SUMMA TILLGÅNGAR

<b>4 966 728</b>	<b>12 963 521</b>	<b>6 137 706</b>
------------------	-------------------	------------------



	2024-03-31	2023-03-31	2023-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
<b>Bundet eget kapital</b>			
Aktiekapital	2 229 994	997 570	2 229 994
Fond för utvecklingsutgifter	2 676 059	3 139 241	2 721 809
	<b>4 906 053</b>	<b>4 136 811</b>	<b>4 951 803</b>
<b>Fritt eget kapital</b>			
Överkursfond	43 263 785	39 894 567	43 263 785
Balanserat resultat	-42 861 243	-31 863 729	-31 446 297
Årets resultat	-1 286 052	-1 575 415	-11 460 696
	<b>-883 510</b>	<b>6 455 423</b>	<b>356 792</b>
<b>Summa eget kapital</b>	<b>4 022 543</b>	<b>10 592 234</b>	<b>5 308 595</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Räntebärande skulder	0	1 500 000	0
Leverantörsskulder	266 000	63 006	177 380
Övriga skulder	130 780	164 070	133 663
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	547 405	644 211	518 068
	<b>944 185</b>	<b>2 371 287</b>	<b>829 111</b>
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>4 966 728</b>	<b>12 963 521</b>	<b>6 137 706</b>



## Kassaflödesanalys

### Den löpande verksamheten

Resultat efter finansiella poster	-1 286 052	-1 478 749	-5 873 395
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	298 119	354 117	1 303 431

### Kassaflöde från den

#### löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital

**-987 933 -1 124 632 -4 569 964**

### Förändring av rörelsekapital

Förändring av kortfristiga fordringar	-15 303	177 408	338 503
Förändring av kortfristiga skulder	115 074	-145 962	-91 472

### Kassaflöde från den

#### löpande verksamheten

**-888 162 -1 093 186 -4 322 933**

### Investeringsverksamheten

Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-252 369	-271 375	-803 257
--	----------	----------	----------

### Kassaflöde från

#### investeringsverksamheten

**-252 369 -271 375 -803 257**

### Finansieringsverksamheten

Nyemission efter avdrag för transaktionskostnader	0	0	5 619 177
Upptagna lån	0	1 200 000	1 200 000
Amorteringar på lån	0	0	-1 500 000

### Kassaflöde från

#### finansieringsverksamheten

**0 1 200 000 5 319 177**

### PERIODENS KASSAFLÖDE

**-1 140 531 -164 561 192 987**

Likvida medel vid periodens början

3 063 108 2 870 121 2 870 121

**Likvida medel vid periodens slut**

**1 922 577 2 705 560 3 063 108**



Malmö den 26 april 2024

Peter Wendel  
Ordförande

Marcus Emne  
VD och Styrelseledamot

Martin King  
Styrelseledamot

Hans-Peter Ostler  
Styrelseledamot

För ytterligare information vänligen kontakta: Marcus Emne, Verkställande direktör  
Tel: 0793-35 76 58, [marcus@hoodin.com](mailto:marcus@hoodin.com)

Denna rapport har ej varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.