



DELÅRSRAPPORT
ANDRA KVARTALET
1 APRIL – 30 JUNI 2024



Bolaget i sammandrag

Hoodin är en online-plattform (SaaS) som fokuserar på att underlätta behoven för life science-företag avseende surveillance och vigilance*. Bolagets erbjudande sträcker sig globalt och bygger på konceptet 360 Surveillance & Vigilance, vilket är ett område som ofta är kravställt genom de regelverk och standarder som gäller för produkter inom life science-sektorn.

Hoodins erbjudande

Hoodin möjliggör automatiserad surveillance och vigilance för life science-företag genom sin SaaS-plattform. Användare kan skapa effektiva processer för företaget, teamet eller individuellt. Genom Hoodin sker automatisk bevakning av produkter eller produktområden för att identifiera väsentliga förändringar och händelser, såsom:

- Övervakning av vetenskaplig litteratur relaterad till företagets produkter för att hålla sig informerade om den senaste forskningen.
- Bevakning av avvikelserapporter (t.ex. adverse events) för både egna och konkurrerande produkter för att snabbt reagera på eventuella säkerhetsproblem.
- Uppdateringar av globala och lokala regelverk samt standards för att säkerställa efterlevnad och anpassa strategier.
- Identifiering av omnämningen av företagets produkter i media, forum och sociala medier.
- Bevakning av s.k. "grey literature" och andra icke-traditionella informationskällor för att få en holistisk bild av relevanta ämnesområden.

Värde skapas genom att kunderna kan använda resultaten från sina bevakningar för att effektivisera internt beslutsfattande och förbättra sina processer. Hoodins tjänst möjliggör även tidseffektiv rapportering och spridning av viktig kunskap till utvalda målgrupper.

Affärsmodell

Hoodins affärsmodell bygger på att slutanvändaren (life science-företag) ersätter manuella eller mindre ändamålsenliga lösningar med Hoodin. Intäkterna genereras genom en fast månadslicens och en varierande avgift baserad på antalet produkter och produktslag som användaren skapar surveillance & vigilance projekt för i Hoodin.

Marknadssatsningar och strategi

Hoodin satsar på att erbjuda bransch- och tillämpnings specifika lösningar för att möta de unika behoven inom life science. Företaget använder en försäljningsstrategi där partners inom life science etablerar kontakter med slutkunden för att integrera Hoodins mjukvara som en del i sin tjänsteleverans. Hoodin bedriver även direktförsäljning till slutkunden för att effektivt nå ut på marknaden. Hoodins plattform erbjuder betydande tidsbesparingar och förbättrad kvalitet genom dygnet runt-bevakning, något som få eller inga företag kan upprätthålla med manuell arbetskraft. fördelarna inkluderar kontinuerlig övervakning, snabb respons, ökad effektivitet, minskat risktagande och tillgång till högkvalitativa data. Denna unika kombination av kontinuerlig övervakning och automatisering ger företag möjligheten att fatta välgrundade beslut.



Hoodins AI-Implementering för Avancerad Analys och Bevakning

Hoodin har framgångsrikt integrerat avancerad artificiell intelligens (AI) för att stödja life science-företag i att analysera och tolka omfattande informationsmängder relaterade till deras produkter. Den anpassade AI-drivna ansatsen möjliggör en hög grad av automatisering och precision, och det är särskilt anpassat för att hantera komplexiteten inom life science-sektorn.

** Surveillance och vigilance för life science-företag refererar till systematisk övervakning och uppmärksamhet på relevanta områden, inklusive produktsäkerhet, regelverk och omvärldsinsikter. Det syftar till att säkerställa fullständig efterlevnad och snabb respons på förändringar i den vetenskapliga och regulatoriska miljön. Dessa krav är bland annat specificerade inom regelverk såsom EU:s Medical Device Regulations och In Vitro Diagnostic Regulation (IVDR) för IVD-produkter, FDA:s (Nordamerika) regelverk såsom 21 CFR Part 820 för medicintekniska produkter och 21 CFR Part 211 för läkemedel, samt standarder från ISO, inklusive ISO 13485 för medicintekniska produkter och ISO 15189 för medicinska laboratorier. Ytterligare globala standarder och riktlinjer från organisationer som ICH (International Council for Harmonisation of Technical Requirements for Pharmaceuticals for Human Use) och USP (United States Pharmacopeia) kan också vara tillämpliga beroende på produkttyp och marknad.*



VD har ordet

En period av framsteg och stärkt position på marknaden

Andra kvartalet 2024 har varit en period av betydande framsteg för Hoodin, där vi har fortsatt vår resa mot att revolutionera hur regulatoriska frågor hanteras inom life science. Med en stark grund lagd under årets första kvartal, har vi sett ett växande intresse från marknaden, särskilt bland företag inom kvalitetssystem (QMS), som ser en stark matchning med vår plattform och ett stort kommersiellt värde i vårt erbjudande. Detta ligger i linje med våra strategiska satsningar som beskrivits i tidigare rapporter.

Fortsatt innovation och starka resultat med AI i fokus

Vi fortsätter att utforska och implementera nya AI-funktioner i vår plattform, vilket ger oss möjlighet att leverera ännu mer värde till våra kunder. Under andra kvartalet har vi fokuserat på att förstärka AI-komponenterna i Hoodin, vilket har lett till förbättrad förmåga att vägleda och validera kundernas rapporter och dokument. Detta säkerställer inte bara att de uppfyller nödvändiga regulatoriska krav, utan också att de kan göra det med en högre grad av effektivitet och precision.

Detta innebär att vi kan erbjuda våra kunder:

- **Förbättrad riskhantering:** Genom att använda AI för att proaktivt identifiera och analysera potentiella risker hjälper vi våra kunder att undvika kostsamma förseningar och problem.
- **Optimerad regelefterlevnad:** AI-förstärkta processer för regelefterlevnad gör att vi kan automatisera och effektivisera arbetet, vilket frigör tid och resurser för våra kunder att fokusera på innovation och tillväxt.
- **Förbättrad spårbarhet och transparens:** Vår plattform ger kunderna en oöverträffad överblick över all regulatorisk data och information, vilket ger fullständig kontroll och transparens.

Marknaden för QMS och Hoodins roll

Det är glädjande att se det ökande intresset från QMS-företag att samarbeta med Hoodin. Under andra kvartalet har vi inlett flera dialoger med dessa aktörer och det är tydligt att vår AI-drivna plattform utgör en perfekt komplettering till deras kvalitetssystem. Tillsammans kan vi erbjuda en helhetslösning som kraftigt förbättrar effektiviteten och precisionen i hanteringen av regulatoriska frågor.

Framgångar med RAQA Deep Dive Sessions

Vi är särskilt stolta över den framgång vi sett med vårt webinar och utbildningsprogram, RAQA Deep Dive Sessions, där vi under andra kvartalet haft över 500 deltagare. Detta har inte bara stärkt vår position som ledande inom kunskapsdelning i branschen, utan också lett till en märkbar ökning av antalet trials av plattformen, särskilt under juni månad. Detta indikerar ett starkt intresse för Hoodin och ett förtroende för plattformens förmåga att leverera verkligt värde.



Händelser under Q2 2024

Under det andra kvartalet 2024 har Hoodin fokuserat på att:

- **Fördjupa samarbetet med QMS-leverantörer:** Vi har stärkt våra relationer med företag inom QMS för att erbjuda en ännu mer integrerad och kraftfull lösning för våra kunder.
- **Utöka AI-komponenterna i vår plattform:** Ytterligare utveckling av AI-funktioner för att förbättra vägledning och validering av regulatoriska dokument och rapporter.
- **Främja kunskapsdelning genom RAQA Deep Dive Sessions:** Framgångsrikt genomfört flera sessioner med en bred uppslutning från branschen.
- **Öka antalet trials:** Ett ökat intresse för Hoodin, särskilt under juni månad, vilket indikerar en framtida tillväxtpotential.

Vi är övertygade om att Hoodin fortsätter att vara väl positionerat för stark tillväxt och framgång. Med vår innovativa teknik, unika data och expertis inom life science är vi redo att hjälpa våra kunder att navigera den komplexa regulatoriska miljön och nå nya höjder.

Tack för ert fortsatta stöd och förtroende!

Marcus Emne
VD, Hoodin



Andra kvartalet, 2024-04-01 – 2024-06-30

- Nettoomsättning 237 (216) KSEK
- Rörelseresultat -1 321 (-1 743) KSEK
- Resultat efter skatt -1 320 (-1 781) KSEK
- Resultat per aktie -0,04 (-0,13) SEK

Första halvåret, 2024-06-01 – 2024-06-30

- Nettoomsättning 479 (468) KSEK
- Rörelseresultat -2 607 (-3 222) KSEK
- Resultat efter skatt -2 606 (-3 356) KSEK
- Resultat per aktie -0,08 (-0,25) SEK

Väsentliga händelser under perioden

- Företrädesemission
Den 15 maj fattade bolagsstämman beslut om att genomföra den av styrelsen i april föreslagna företrädesemissionen. Emissionen genomfördes under maj och juni månad och registrerades hos Bolagsverket den 25 juni. Genom företrädesemissionen tillförs bolaget ca 4,58 MSEK före emissionskostnader om ca 0,66 MSEK.
- Minskning av aktiekapitalet
Vid årsstämman den 15 maj fattades det beslut om att minska bolagets aktiekapital med 1 635 329,025 kr för avsättning till fritt eget kapital. Genom minskningen, i kombination med nyemissionen, kommer aktiekapitalet att minska till 1 052 363,80 kronor. Minskningen av aktiekapitalet kommer att medföra att kvotvärdet per aktie minskas till 0,02 kronor. Tillstånd att minska bolagets aktiekapital har sökts men ännu ej erhållits från Bolagsverket.

Nettoomsättning och resultat för Q2

Nettoomsättningen uppgick till 237 (216) KSEK. Rörelseresultatet uppgick till -1 321 (-1 743) KSEK.

Även om bolaget har sett en mycket positiv utveckling under det andra kvartalet 2024, återspeglas detta ännu inte i kvartalets omsättning och resultat. De utdragna ledtiderna inom försäljningen spelar en stor roll här, då våra kunder ofta väljer att aktivera sina licenser i en senare fas, efter testperiodens slut. Detta är särskilt vanligt bland Medtech-kunder som är mitt uppe i omfattande förändringsarbete kopplat till införandet av MDR.

Under perioden har vi också initierat flera strategiska samarbeten, särskilt med företag inom kvalitetssystem (QMS). Dessa samarbeten, tillsammans med den ökade användningen av AI i vår plattform, har stärkt vår marknadsnärvaro och positionerat oss väl för framtida tillväxt. Trots att dessa framsteg ännu inte återspeglas i det finansiella resultatet, förväntas de ge avkastning på sikt när de längre försäljningscyklerna slutförs.

Resultatet före skatt blev -1 320 (-1 781) KSEK. Resultatet efter skatt uppgick till -1 320 (-1 781) KSEK och resultatet per aktie uppgick till -0,04 (-0,13) SEK.



Nettoomsättning och resultat för första halvåret

Nettoomsättningen uppgick till 479 (468) KSEK. Rörelseresultatet uppgick till -2 607 (-3 222) KSEK.

Resultatet före skatt blev -2 606 (-3 356) KSEK. Resultatet efter skatt uppgick till -2 606 (-3 356) KSEK och resultatet per aktie uppgick till -0,08 (-0,25) SEK.

Kassaflöde och finansiell ställning

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick under kvartalet till -1 030 KSEK jämfört med -1 191 KSEK motsvarande period föregående räkenskapsår.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under kvartalet till -306 KSEK jämfört med -34 KSEK motsvarande period föregående räkenskapsår. För mer information angående investeringar se avsnittet "Investeringar och avskrivningar" nedan.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under kvartalet till 3 914 (-300) KSEK då bolaget tillfördes 3 914 KSEK genom nyemissionen som genomfördes i maj och juni.

Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 4 501 (1 181) KSEK.

De kortfristiga skulderna uppgick vid periodens slut till 1 040 (2 360) KSEK. Dessa bestod främst av upplupna kostnader och förutbetalda intäkter som i slutet av perioden uppgick till 698 KSEK att jämföra med 745 KSEK i slutet av motsvarande period föregående år.

Soliditeten uppgick till 86,4 (86,1) procent.

Investeringar och avskrivningar

Bolaget vidareutvecklar kontinuerligt plattformen för att ytterligare tillföra värde vid användande av Hoodins produkter. En väsentlig del av Hoodins strategi är att bolagets plattform skall bistå ett företag inom life science med intelligence avseende en produkt och hela produktens livscykel samt guida och utbilda användaren för att de ska få bästa tänkbara resultat.

Under kvartalet uppgick bolagets investeringar till 306 (34) KSEK varav 306 (34) KSEK hänförs till aktiverade utvecklingskostnader.

Avskrivningarna uppgick under kvartalet till 279 (335) KSEK.

Eget kapital

Den 15 maj fattade bolagsstämman beslut om att genomföra en företrädesemission av aktier. Emissionen genomfördes under maj och juni månad och registrerades hos Bolagsverket den 25 juni. Genom företrädesemissionen tillförs bolaget ca 4,58 MSEK före emissionskostnader om ca 0,66 MSEK.

Vid stämman fattades även beslut om att minska bolagets aktiekapital med 1 635 329,025 kr för avsättning till fritt eget kapital. Genom minskningen, i kombination med nyemissionen, kommer aktiekapitalet att minska till 1 052 363,80 kronor. Minskningen av aktiekapitalet



kommer att medföra att kvotvärdet per aktie minskas till 0,02 kronor. Tillstånd att minska bolagets aktiekapital har sökts men ännu ej erhållits från Bolagsverket.

Vid periodens utgång uppgick Bolagets eget kapital till 6 616 (14 627) KSEK. Med anledning av ovanstående transaktioner var det registrerade aktiekapitalet, efter pågående minskning av aktiekapitalet, 1 052 363,80 (997 570,275) SEK, fördelat på 52 618 190 (29 733 255) aktier, envar med ett kvotvärde om 0,02 (0,075) SEK. Minskningen av aktiekapitalet får dock ej genomföras förrän tillstånd har erhållits från Bolagsverket.

Det finns ett aktieslag i Bolaget. Bolagets aktie noterades den 7 november 2018 på Spotlight Stock Market under tickern HOODIN.

Framtidsutsikter och risker

Vi ser att behovet avseende effektiv bevakning och inhämtning av digitalt innehåll ökar på såväl kort som lång sikt inom de flesta branscher. Hoodin väljer för närvarande att leverera en lösning på de behov som finns inom life science då vi bedömer vi att bolaget har mycket goda framtidsutsikter att fortsätta att vinna kunder och marknadsandelar inom denna bransch. Ett ökande antal branscher åläggs dessutom legala eller kommersiella krav att bevaka och hantera digitalt innehåll vilket vi ser som positivt för Hoodins långsiktiga tillväxt.

Beteenden, behov och efterfrågan kommer att förändras. Man kan redan nu utröna att tjänstesektorer som innefattat mycket manuell datainsamling inte kommer ha möjlighet att utföra det på samma sätt längre. Detta på grund av den ökande mängden digitalt innehåll som skapas löpande. För Hoodin gäller det att noggrant följa utvecklingen och snabbt fånga upp och validera nya behov för att anpassa erbjudandet.

Vi förväntar oss att flertalet branscher kommer att leta efter verktyg för att effektivisera bevakning och bearbetning av viktig information i kostnadsbesparande syfte.

Det ökande osäkerhetsläget i världen utgör en potentiell utmaning för Hoodin. Situationen med pågående konflikter och krig i Europa skapar självklara hot och osäkerheter som kan påverka vår verksamhet. Parallellt med detta ser vi att stigande räntenivåer och en oberäknelig inflation utgör ytterligare risker som kan påverka de marknader vi riktar oss mot. Dessa faktorer kan medföra ökade krav och påfrestningar för företaget inom våra fokusområden.

Hoodin, som en plattform för avancerad digital bevakning och effektivisering, kan dock potentiellt dra nytta av den nya marknadssituationen. Vi förstår vikten av att företag behöver effektiva verktyg för att hantera dessa potentiella utmaningar, och sparande av både tid och pengar blir än mer kritiskt.

Hoodin ser fortsatt att behovet av digitalisering och effektivisering över tid kommer fortsätta öka och ge en positiv effekt på försäljningen på längre sikt.

Kommande rapporttillfällen

Delårsrapport Q3

23 oktober 2024

Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är upprättad enligt Årsredovisningslagen med tillämpning av Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Resultaträkningar

	2404-2406	2304-2306	2401-2406	2301-2306	2301-2312
Rörelsens intäkter m.m.					
Nettoomsättning	236 714	215 781	479 419	468 043	1 048 705
Aktiverat arbete för egen räkning	305 505	33 631	557 875	305 006	803 257
Övriga rörelseintäkter	485	1 089	1 372	14 203	15 255
	542 704	250 501	1 038 666	787 252	1 867 217
Rörelsens kostnader					
Övriga externa kostnader	-508 372	-501 658	-944 238	-932 843	-1 884 296
Personalkostnader	-1 074 875	-1 155 849	-2 122 591	-2 385 834	-4 422 315
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-279 292	-334 565	-577 411	-688 682	-1 303 431
Övriga rörelsekostnader	-1 016	-1 090	-1 867	-2 240	-6 293
	-1 863 555	-1 993 162	-3 646 107	-4 009 599	-7 616 335
Rörelseresultat	-1 320 851	-1 742 661	-2 607 441	-3 222 347	-5 749 118
Resultat från finansiella poster					
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	531	1 060	1 069	1 997	11 477
Räntekostnader och liknande resultatposter	0	-39 088	0	-135 754	-135 754
	531	-38 028	1 069	-133 757	-124 277
Resultat efter finansiella poster	-1 320 320	-1 780 689	-2 606 372	-3 356 104	-5 873 395
Skatt på periodens resultat	0	0	0	0	-5 587 301
Periodens resultat	-1 320 320	-1 780 689	-2 606 372	-3 356 104	-11 460 696
Genomsnittligt antal aktier	34 310 242	13 666 100	32 021 749	13 483 518	21 608 387
Resultat per aktie	-0,04	-0,13	-0,08	-0,25	-0,53



Balansräkningar

2024-06-30 2023-06-30 2023-12-31

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Imateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

2 702 272	2 838 307	2 721 809
2 702 272	2 838 307	2 721 809

Finansiella anläggningstillgångar

Uppskjuten skattefordran

0	6 801 309	0
0	6 801 309	0

Summa anläggningstillgångar

2 702 272	9 639 616	2 721 809
------------------	------------------	------------------

Omsättningstillgångar

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar

104 993	64 054	116 126
---------	--------	---------

Aktuella skattefordringar

0	4 232	0
---	-------	---

Övriga kortfristiga fordringar

226 381	5 981 042	98 412
---------	-----------	--------

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

120 753	117 531	138 251
---------	---------	---------

452 127	6 166 859	352 789
----------------	------------------	----------------

Kassa och bank

Kassa och bank

4 501 146	1 180 787	3 063 108
4 501 146	1 180 787	3 063 108

Summa omsättningstillgångar

4 953 273	7 347 646	3 415 897
------------------	------------------	------------------

SUMMA TILLGÅNGAR

7 655 545	16 987 262	6 137 706
------------------	-------------------	------------------



	2024-06-30	2023-06-30	2023-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	2 687 693	997 570	2 229 994
Ej registrerat aktiekapital	0	1 232 424	0
Fond för utvecklingsutgifter	2 702 272	2 838 307	2 721 809
	5 389 965	5 068 301	4 951 803
Fritt eget kapital			
Överkursfond	46 719 896	44 477 793	43 263 785
Balanserat resultat	-42 887 456	-31 562 795	-31 446 297
Årets resultat	-2 606 372	-3 356 104	-11 460 696
	1 226 068	9 558 894	356 792
Summa eget kapital	6 616 033	14 627 195	5 308 595
Kortfristiga skulder			
Räntebärande skulder	0	1 200 000	0
Leverantörsskulder	208 553	265 652	177 380
Övriga skulder	132 918	148 962	133 663
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	698 041	745 453	518 068
	1 039 512	2 360 067	829 111
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	7 655 545	16 987 262	6 137 706



Kassaflödesanalyser

	2404-2406	2304-2306	2401-2406	2301-2306	2301-2312
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster	-1 320 320	-1 877 355	-2 606 372	-3 356 104	-5 873 395
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	279 292	411 176	577 411	765 293	1 303 431
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-1 041 028	-1 466 179	-2 028 961	-2 590 811	-4 569 964
Förändring av rörelsekapital					
Förändring av kortfristiga fordringar	-84 035	31 147	-99 338	208 555	338 503
Förändring av kortfristiga skulder	95 327	243 890	210 401	97 928	-91 472
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 029 736	-1 191 142	-1 917 898	-2 284 328	-4 322 933
Investeringsverksamheten					
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-305 505	-33 631	-557 874	-305 006	-803 257
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-305 505	-33 631	-557 874	-305 006	-803 257
Finansieringsverksamheten					
Nyemission efter avdrag för transaktionskostnader	3 913 810	0	3 913 810	0	5 619 177
Upptagna lån	0	0	0	1 200 000	1 200 000
Amorteringar på lån	0	-300 000	0	-300 000	-1 500 000
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	3 913 810	-300 000	3 913 810	900 000	5 319 177
PERIODENS KASSAFLÖDE	2 578 569	-1 524 773	1 438 038	-1 689 334	192 987
Likvida medel vid periodens början	1 922 577	2 705 560	3 063 108	2 870 121	2 870 121
Likvida medel vid periodens slut	4 501 146	1 180 787	4 501 146	1 180 787	3 063 108



Malmö den 28 augusti 2024

Hans-Peter Ostler
Ordförande

Marcus Emne
VD och Styrelseledamot

Per Bengtsson
Styrelseledamot

Martin King
Styrelseledamot

För ytterligare information vänligen kontakta: Marcus Emne, Verkställande direktör
Tel: 0793-35 76 58, marcus@hoodin.com

Denna rapport har ej varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.