



DELÅRSRAPPORT TREDJE KVARTALET

1 JULI – 30 SEPTEMBER 2019

hoodin 
Plattformen för bevakning och hantering av digitalt innehåll



Bolaget i sammandrag

Hoodins erbjudande

Hoodin är en online-plattform (SaaS) för bevakning och automatiserad inhämtning av digitalt innehåll, som skapar värde för kunderna genom att skapa bevakningar av de för kunden relevanta källor, såsom patent, vetenskapliga rapporter, konkurrenters hemsidor, nyhetsmedia, sociala media m.m.

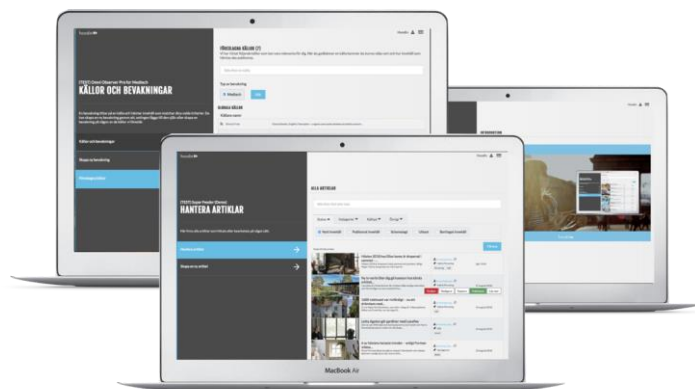
Resultat från bevakningen hämtas in, vilket ger kunden möjlighet att hantera, dela, kommentera och bedöma vikten av resultatet. Kunden kan återanvända bevakningsresultaten för att skapa innehåll för extern användning (content marketing) eller som internt beslutsunderlag.

Affärsmodell

Hoodins affärsmodell baseras på att slutanvändaren ersätter manuella eller sämre lämpade bevakningslösningar med Hoodins produkter. Intäkterna från kunderna består av en fast månadslicens och en varierande avgift beroende på antalet bevakningar kunden skapar samt antalet användarkonton.

Marknadssatsningar och strategi

Hoodin erbjuder branschspecifika lösningar för att adressera unika behov per bransch. För att nå ut till slutkund på det mest effektiva sättet arbetar Hoodin enligt en försäljningsstrategi, där partners inom respektive bransch etablerar kontakter med slutkund, för att använda någon av Hoodins produkter i sin egen leverans.



Delårsrapport Q3, juli – september 2019

Tredje kvartalet 2019-07-01 – 2019-09-30

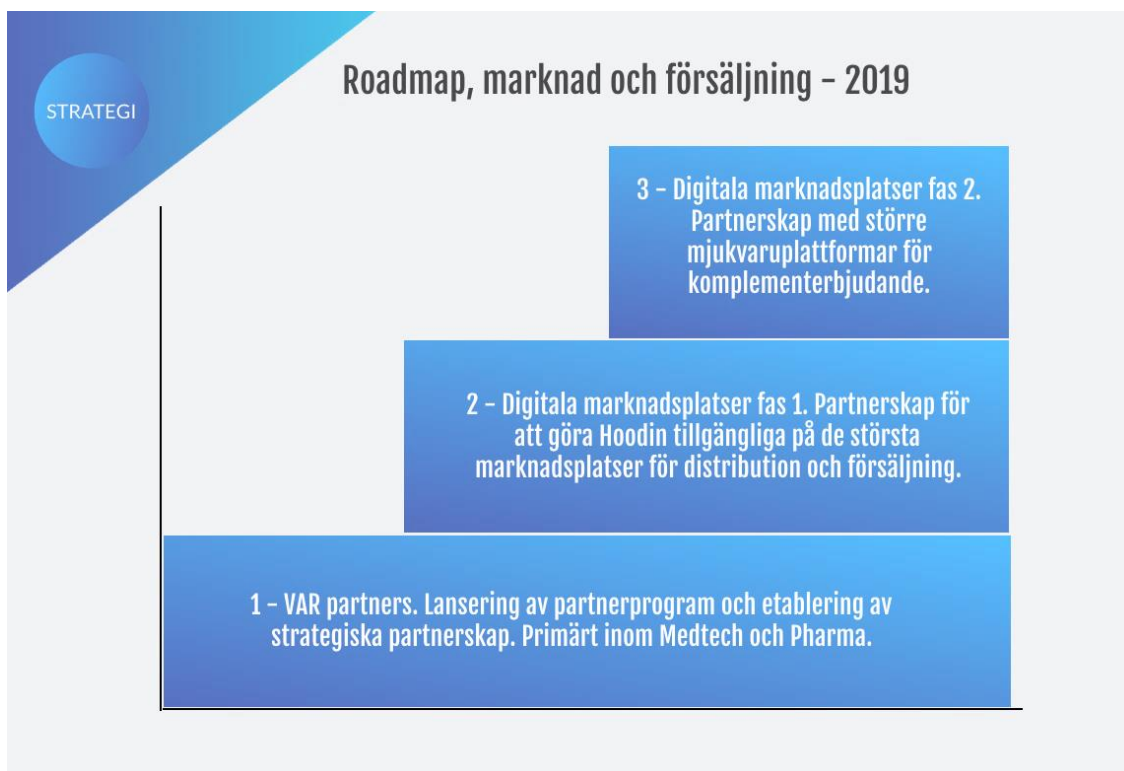
- Nettoomsättning 540 (221) KSEK
- Rörelseresultat -975 (-1 219) KSEK
- Resultat efter skatt -769 (-964) KSEK
- Resultat per aktie -0,08 (-0,13) SEK

Nio månader 2019-01-01 – 2019-09-30

- Nettoomsättning 1 471 (727) KSEK
- Rörelseresultat -3 816 (-3 120) KSEK
- Resultat efter skatt -3 004 (-2 441) KSEK
- Resultat per aktie -0,32 (-0,34) SEK

VD-kommentar till perioden

Under årets tredje kvartal har vi levererat enligt lagd strategi och genomfört de investeringar i plattformen och processer som vi avsett att göra. Vi ser att de investeringar och satsningar vi gjort börjar ge resultat i ökade intäkter, där vi för perioden ökar med 144% jämfört med föregående år. Vi ser även att vi skapar resultat, från tidigare investeringar och satsningar avseende marknad och plattformen, som stärker oss på längre sikt med ökat antal partners under perioden samt ökad aktivitet på marknaden hos våra partners.





Under perioden har det primära fokuset legat på Medtech samt fortsatt etablering av partnerskap med företag som driver digitala marknadsplatser för SaaS. Marknaden avseende Medtech uppvisar fortsatt ett mycket stort intresse för Hoodin och vi laddar upp för den stora anstormningen inför införandet av MDR2020 i maj nästa år genom att stärka upp med fler partners samt viss direkt marknadsföring mot Medtech-bolag. Under perioden har Hoodin ingått partnerskap med flertalet viktiga aktörer inom Medtech, där samarbetet med Qmed Consulting visat på fina resultat i hur vi arbetar med en partner för att adressera en stor volym av slutkunder. Vår ambition är att majoriteten av de cirka 30 000 bolag inom Medtech som säljer produkter inom EU skall känna till, samt överväga att använda Hoodin som tjänst innan den 26:e maj 2020.

Våra primära fokus för perioden;

Partners och försäljning – Fokus på att ingå avtal med partners samt arbete för att stimulera att partners gör avslut. Fortsatt förarbete med steg 3 i strategin, där vi genomför fler test med mjukvaruföretag avseende Hoodin som kompletterande erbjudande.

Resurser – Inga förändringar av organisationen under det tredje kvartalet. Under perioden har vi påbörjat rekrytering av 2 nya partner managers samt en ny utvecklare.

Plattformen – Under perioden lanserades version 4 av Hoodins plattform. Versionen har mottagits mycket väl av marknaden och varit den släppta version som gått snabbast att utveckla, inneburit flest förändringar och till högsta kvalitet i leveransen.

Vi ser en fortsatt god efterfrågan och stora möjligheter till nya etableringar på nya geografiska marknader, inom fler branscher och tillämpningsområden inom automatiserad bevakning av digitalt innehåll. Marknaden för Medtech, som vi under en längre period bearbetat, visar inga tecken på annat än att vi har fortsatt bra position. Den stora vågen av licenser och nya kunder via partners är fortsatt beräknad till att komma från årsskiftet. Med det som ingångsläge så ser vi fortsatt ljust på resterande del av 2019.

Marcus Emne, VD Hoodin



Väsentliga händelser under kvartalet

- [Tecknar avtal med fyra partners avseende försäljning och exponering online](#)
Kort sammanfattning: Hoodin meddelade den 15/8 att bolaget ingått avtal med fyra nya samarbetspartners för försäljning online. Samtliga avtal aktiveras idag då Hoodin valt att nyttja samtliga avtal och göra Hoodin tillgänglig som mjukvara och försäljning av licenser via dessa fyra partners digitala marknadsplatser. Avtalen är tecknade med Gartners digitala marknadsplats Capterra, Finances Online, G2 samt Trustradius.
- [Väljer Mangold för hantering av likviditetsgaranti](#)
Kort sammanfattning: Hoodin meddelade den 27/8 att bolaget har utsett Mangold Fondkommission AB (Mangold) till likviditetsgarant för Hoodins aktie.
- [Lansering av Hoodin 4.0](#)
Kort sammanfattning: Den fjärde versionen av Hoodins plattform lanseras den 28/8. Denna nya version innehåller en hel del nyheter och förbättringar, samt öppnar upp dörrarna för att Hoodin ska kunna lägga på ytterligare funktionalitet som bygger på AI och machine learning.
- [Lanserar ny lösning för healthcare](#)
Kort sammanfattning: Hoodin AB meddelade den 5/9 att bolaget inom kort lanserar en ny lösning riktad till branschen health care.
- [Lanserar program med Qmed Consulting för cirka 1 500 kunder](#)
Kort sammanfattning: Hoodin AB meddelade under vecka 38 avseende lansering av ett program för leverans av stora volymer rörande Omni Observer for Medtech till cirka 1500 kunder tillsammans med danska partnern Qmed Consulting.
- [Rising star award av Finances Online \(US\)](#)
Kort sammanfattning: Under kvällen torsdagen den 26:e september informerades Hoodin av Matthew Stephen Gatchalian, Finances Online (US), att Hoodin och dess plattform tilldelats utmärkelsen Rising Star. Utmärkelsen bygger på att Hoodin identifierats som utvald SaaS plattform och som kvalificerar sig till utmärkelsens kriterier. Dessa kriterier är; "Denna utmärkelse ges till nya SaaS-produkter som nyligen blivit alltmer populära på marknaden, som för närvarande får mycket bra dragkraft på marknaden och ses som en tjänst som är synnerligen effektiv för att lösa de problem som användare står inför nu.

Väsentliga händelser efter rapportperiodens utgång

- [Framgångsrik pilot med Qmed Consulting](#)
Kort sammanfattning: Hoodin genomförde under september månad en pilot med utvalda företag för att testa konceptet för det program som Qmed Consulting skall erbjuda ca 1500 företag. Efter analys av piloten meddelade Hoodin att utfallet varit



mycket lyckat och att en större utrustning planeras för resten av året och framför allt under 2020.

- [Hoodin i stor artikel på børsen.dk](https://www.borsen.dk)
Kort sammanfattning: Den 16/10 publicerade danska Børsen (motsvarighet till Dagens Industri) en artikel om Hoodin. Artikeln låg på första sidan och gav mycket god publicitet som stärker varumärket och sprider kunskap om Hoodin som bolag och tjänst.

Nettoomsättning och resultat för Q3

Nettoomsättningen uppgick till 540 KSEK, vilket är en ökning med 319 KSEK jämfört med motsvarande period föregående räkenskapsår. Rörelseresultatet uppgick till -975 (-1 219) KSEK.

Försäljningen har ökat med 144 % för perioden samtidigt som vi noterar att partners prognoser ökat i ännu större utsträckning med många positiva leads, framförallt inom Medtech, som bedöms generera god licensförsäljning under senare delen av året och 2020. Under perioden har avskrivningar ökat relativt perioden innan, som ett resultat av att bolaget kontinuerligt får en större summa aktiverat arbete hänfört till plattformen.

Resultatet före skatt blev -979 (-1 226) KSEK. Resultatet efter skatt uppgick till -769 (-964) KSEK och resultatet per aktie uppgick till -0,08 (-0,13) SEK.

Nettoomsättning och resultat för årets första nio månader (januari-september)

Nettoomsättningen uppgick till 1 471 KSEK, vilket är en ökning med 744 KSEK jämfört med motsvarande period föregående räkenskapsår. Rörelseresultatet uppgick till -3 816 (-3 120) KSEK.

Utvecklingen avseende rörelseresultatet, där kostnaderna ökat, härleds till att bolaget följer strategin för investeringar i plattform och aktiviteter för att ta position på marknaden. Under perioden har avskrivningar ökat relativt perioden innan, som ett resultat av att bolaget kontinuerligt får en större summa aktiverat arbete hänfört till plattformen.

Resultatet före skatt blev -3 830 (-3 143) KSEK. Resultatet efter skatt uppgick till -3 004 (-2 441) KSEK och resultatet per aktie uppgick till -0,32 (-0,34) SEK.

Kassaflöde och Finansiell ställning

Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick under kvartalet till -698 KSEK jämfört med -960 KSEK motsvarande period föregående räkenskapsår.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under kvartalet till -464 KSEK jämfört med -437 KSEK motsvarande period föregående räkenskapsår. För mer information angående investeringar se avsnittet "Investeringar och avskrivningar" nedan.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick under kvartalet till -31 KSEK jämfört med -61 KSEK motsvarande period föregående år.



Likvida medel uppgick vid periodens utgång till 3 863 (1 691) KSEK, en ökning med 2 172 KSEK jämfört med året innan. Ökningen är framförallt hänförlig till den publika nyemission som genomfördes under hösten 2018.

De kortfristiga skulderna uppgick vid periodens slut till 840 (871) KSEK. Dessa bestod främst av kortfristig del av långfristig skuld 125 (120) KSEK, leverantörsskulder om 117 (320) KSEK och Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter som i slutet av perioden uppgick till 404 KSEK att jämföra med 285 KSEK motsvarande period föregående år.

Bolagets långfristiga skulder uppgick till 177 (397) KSEK. Dessa består av ett lån från ALMI Företagspartner Skåne AB som har en kvarstående löptid om knappt 2,5 år. Soliditeten uppgick till 91,7 (85,1) procent.

Styrelse och ledning bedömer att bolagets likvida medel tillsammans med prognostiserade intäkter täcker verksamhetens behov 12 månader framåt.

Investeringar och avskrivningar

Innovation och en hög förnyelsetakt i Hoodins erbjudande är avgörande för den fortsatta framgången. Bolaget utvecklar kontinuerligt lösningar för nya branscher och vidareutvecklar plattformen för att ytterligare tillföra värde vid användande av Hoodins produkter. En del av Hoodins strategi är att bolagets plattform skall finnas tillgänglig i det ekosystem som utgörs av olika system för CMS (Content Management System) samt andra system som hanterar digitalt innehåll, till exempel QMS (Quality Management System). Under kvartalet har Hoodin fortsatt utveckla och tillföra plattformen funktioner för att bättre kunna hantera resultat av bevakningar.

Under kvartalet uppgick bolagets investeringar till 464 (437) KSEK varav 464 (437) KSEK hänförs till aktiverade utvecklingskostnader. I dessa kostnader ingår internt upparbetade kostnader för utvecklingsarbeten med 464 (336) KSEK.

Avskrivningarna uppgick under kvartalet till 512 (407) KSEK.

Eget kapital

Vid utgången av perioden uppgick Bolagets eget kapital till 11 257 (7 239) KSEK. Det registrerade aktiekapitalet var 704 230,05 (545 984,40) SEK, fördelat på 9 389 734 (7 279 792) aktier, envar med ett kvotvärde om 0,075 (0,075) SEK.

Det finns ett aktieslag i Bolaget. Bolagets aktie noterades den 7 november 2018 på Spotlight Stock Market under tickern HOODIN.

Framtidsutsikter

Framtidsutsikterna bedöms fortsatt som mycket goda, då behovet av bred innehållsbevakning ökar. Fler och fler branscher drabbas av legala eller kommersiella krav om att bevaka och hantera digitalt innehåll. Ett bra illustrerande exempel är Medtech-branschen, där samtliga bolag som säljer produkter inom EU åläggs nya krav i och med MDR 2020 (Medical Device Regulation). Bolagen måste bevaka, hämta in och rapportera alla omnämningar av produkten och det medicinska område produkten avhjälp. Omnämningar gäller innehåll så som patent, kliniska studier, forskningsrapporter, branschskribenters artiklar m.m.



Hoodin ligger i framkant när allt fler branscher åläggs nya direktiv avseende kontroll kring externt digitalt innehåll.

Utöver bevakning för rapportering och analys med Hoodin Omni Observer så ser även framtiden för Super Feeder mycket gynnsam ut. Partners och kunder till Hoodin kan skapa och leverera content marketing (t ex artiklar på hemsidor, blogginlägg, artiklar på sociala medier m.m för att driva trafik till sina digitala kanaler) upp till 80% effektivare jämfört med att göra arbetet manuellt. Marknaden för content marketing är stor och den årliga tillväxten (CAGR) bedöms enligt Gartner vara 12% över de kommande 3 åren. Samtidigt ökar kostnaden för de företag som inte automatiserar delar av sitt arbete med content marketing, vilket är ytterligare signalvärde om att Hoodin ligger rätt med sitt erbjudande.

Med stort fokus på fortsatt utveckling av nya branschlösningar och etablering av gynnsamma relationer med partners för återförsäljning så bedöms Hoodins framtidsutsikter som mycket goda.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

De risker bolaget främst ser och som kan påverka möjligheterna att nå de strategiska ambitionerna är hänförliga till potentiella utmaningar med att rekrytera behövda resurser. Utöver risker förenade med operativ verksamhet finns det även risker relaterade till makroekonomiska händelser. Andra relevanta risker presenteras i memorandumet utgivet av Hoodin AB i november 2018 samt årsredovisningen för verksamhetsåret 2018, vilka finns tillgängliga på hoodin.com.

Kommande rapporttillfällen

Bokslutskommuniké

6 februari 2020

Malmö den 6 november 2019

Peter Wendel
Ordförande

Marcus Emne
VD och Styrelseledamot

Mette Gross
Styrelseledamot

Joakim Nydemark
Styrelseledamot

För ytterligare information vänligen kontakta: Marcus Emne, Verkställande direktör
Tel: 0793-35 76 58, marcus@hoodin.com

Denna rapport har varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor i enlighet med standard för översiktlig granskning av finansiella rapporter (ISRE 2410).



Redovisningsprinciper

Denna delårsrapport är upprättad enligt Årsredovisningslagen med tillämpning av Bokföringsnämndens allmänna råd BFAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Resultaträkning i sammandrag

	1907-1909	1807-1809	1901-1909	1801-1809	1801-1812
Rörelsens intäkter m.m.					
Nettoomsättning	540 393	220 597	1 471 020	727 276	1 047 691
Aktiverat arbete för egen räkning	464 029	336 228	1 623 291	1 272 923	1 761 249
	1 004 422	556 825	3 094 311	2 000 199	2 808 940
Rörelsens kostnader					
Övriga externa kostnader	-426 513	-605 927	-1 892 508	-1 292 519	-1 986 004
Personalkostnader	-1 040 999	-762 599	-3 571 570	-2 670 670	-3 511 711
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-511 763	-407 160	-1 446 579	-1 156 476	-1 585 472
	-1 979 275	-1 775 686	-6 910 657	-5 119 665	-7 083 187
Rörelseresultat	-974 853	-1 218 861	-3 816 346	-3 119 466	-4 274 247
Resultat från finansiella poster					
Räntekostnader och liknande resultatposter	-4 054	-6 936	-13 865	-23 279	-29 131
	-4 054	-6 936	-13 865	-23 279	-29 131
Resultat efter finansiella poster	-978 907	-1 225 797	-3 830 211	-3 142 745	-4 303 378
Skatt på periodens resultat	209 412	262 114	826 229	701 724	914 941
Periodens resultat	-769 495	-963 683	-3 003 982	-2 441 021	-3 388 437



Balansräkning i sammandrag

2019-09-30 2018-09-30 2018-12-31

TILLGÅNGAR

Anläggningstillgångar

Imateriella anläggningstillgångar

Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

5 716 958	5 473 165	5 540 246
5 716 958	5 473 165	5 540 246

Finansiella anläggningstillgångar

Uppskjuten skattefordran

2 215 125	948 245	1 388 896
2 215 125	948 245	1 388 896

Summa anläggningstillgångar

7 932 083	6 421 410	6 929 142
------------------	------------------	------------------

Omsättningstillgångar

Kortfristiga fordringar

Kundfordringar

42 095	85 159	306 959
--------	--------	---------

Övriga kortfristiga fordringar

21 433	199 774	136 164
--------	---------	---------

Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

414 927	109 504	122 864
---------	---------	---------

478 455	394 437	565 987
----------------	----------------	----------------

Kassa och bank

Kassa och bank

3 863 134	1 690 698	8 001 400
-----------	-----------	-----------

3 863 134	1 690 698	8 001 400
------------------	------------------	------------------

Summa omsättningstillgångar

4 341 589	2 085 135	8 567 387
------------------	------------------	------------------

SUMMA TILLGÅNGAR

12 273 672	8 506 545	15 496 529
-------------------	------------------	-------------------



2019-09-30 2018-09-30 2018-12-31

EGET KAPITAL OCH SKULDER

Eget kapital

Bundet eget kapital

Aktiekapital	704 230	545 984	704 230
Ej registrerat aktiekapital	0	0	0
Fond för utvecklingsutgifter	5 282 262	4 397 223	4 624 615
	5 986 492	4 943 207	5 328 845

Fritt eget kapital

Överkursfond	17 810 327	9 998 964	17 810 327
Balanserat resultat	-9 535 926	-5 262 450	-5 489 842
Årets resultat	-3 003 982	-2 441 021	-3 388 437
	5 270 419	2 295 493	8 932 048

Summa eget kapital	11 256 911	7 238 700	14 260 893
---------------------------	-------------------	------------------	-------------------

Långfristiga skulder

Skulder till kreditinstitut	177 083	397 083	270 833
	177 083	397 083	270 833

Kortfristiga skulder

Skulder till kreditinstitut	125 000	120 000	185 000
Leverantörsskulder	117 116	320 406	170 282
Övriga skulder	193 511	144 890	138 343
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	404 051	285 466	471 178
	839 678	870 762	964 803

SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	12 273 672	8 506 545	15 496 529
---------------------------------------	-------------------	------------------	-------------------



Kassaflödesanalys

	1907-1909	1807-1809	1901-1909	1801-1809	1801-1812
Den löpande verksamheten					
Resultat efter finansiella poster	-978 907	-1 225 797	-3 830 211	-3 142 745	-4 303 378
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	511 763	407 160	1 446 579	1 156 476	1 585 472
Betald skatt	0	0	0	0	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-467 144	-818 637	-2 383 632	-1 986 269	-2 717 906
Förändring av rörelsekapital					
Förändring av kortfristiga fordringar	103 481	-243 991	87 531	-369 871	-541 421
Förändring av kortfristiga skulder	-334 397	102 472	-65 124	279 171	308 212
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-698 060	-960 156	-2 361 225	-2 076 969	-2 951 115
Investeringsverksamheten					
Investeringar av immateriella anläggningstillgångar	-464 029	-436 728	-1 623 291	-1 373 423	-1 869 500
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-464 029	-436 728	-1 623 291	-1 373 423	-1 869 500
Finansieringsverksamheten					
Nyemission	0	0	0	3 329 283	11 071 458
Amorteringar på lån	-31 250	-61 250	-153 750	-162 917	-224 167
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-31 250	-61 250	-153 750	3 166 366	10 847 291
PERIODENS KASSAFLÖDE	-1 193 339	-1 458 134	-4 138 266	-284 026	6 026 676
Likvida medel vid periodens början	5 056 473	3 148 832	8 001 400	1 974 724	1 974 724
Likvida medel vid periodens slut	3 863 134	1 690 698	3 863 134	1 690 698	8 001 400



Till Styrelsen i Hoodin AB (publ) org nr 556911-9778

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av bifogade delårsrapport för Hoodin AB (publ) per 30 september 2019 och perioden 2019-01-01 till 2019-09-30. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 *Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor*. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att den bifogade delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Malmö den 6 november 2019

Deloitte AB

Maria Ekelund

Auktoriserad revisor